

自己紹介（尾崎 素之）

| 社名等 | | 経歴 |
|-------|--------------------|--|
| 1973年 | | ・東京都港区生まれ |
| 1996年 | 東日本旅客鉄道 株式会社 | <ul style="list-style-type: none"> ・鉄道会社に入社。 ・駅・車掌・保線など現場実習後、大宮で法人営業。約30社の顧客のルートセールスと新規開拓営業を行う。地道な情報提供と収集で1顧客当たり売上を拡大、新規開拓では200名の団体旅行を受注し、東京支社営業部長表彰受賞。 ・電話予約センターでの管理業務。 ・旅行業店舗の販売促進を担当。 ・2001年退職。 |
| 2001年 | アデコ株式会社 | <ul style="list-style-type: none"> ・人材派遣会社入社。 ・日本橋地区を担当。ローラー営業、ルートセールスならびに派遣社員の管理を行う。派遣社員の悩み相談や突如おこるクレーム対応に四苦八苦しながら、直接雇用化に力を入れ、微力ながら社会貢献。 ・2007年社内紹介予定派遣キャンペーンで最優秀賞を獲得。 ・2008年退職 |
| 2008年 | 株式会社 NTTデータ先端技術 | <ul style="list-style-type: none"> ・IT会社子会社に入社。 ・従業員8名の社内ベンチャーで立ち上がった会社で管理部門のマネジャーとして、総務・人事・経理・経営企画・販売促進をおこなう。未経験の業務で役所や親会社などあらゆる関連部署に問い合わせながら、課題・問題解決を遂行していく。 ・二度の合併を経験。合併手続き、制度の移行、社員への説明など実施。 ・合併後は経営企画をメインで担当。 ・これまで4人の経営者・経営陣を直接サポートし、社内等の重要課題の管理、社内調整、社員への説明資料の作成等を行う ・2015年退職 |
| 2015年 | Yes,we can | <ul style="list-style-type: none"> ・2015年1月1日 在職中に事業届提出 ・2016年1月よりサラリーマンを卒業し、完全独立 |